



**Más que software,
proveemos soluciones**

Avenida 74B 39B-143
Tel: (574) 4483600
www.ssquare-sa.com

Contacto:

Paula Andrea Merino
E-mail: comercial@ssquare-sa.com

Financiación: NA

Uso de los fondos: NA

Propuesta de Valor:

Nuestro trabajo está soportado por una promesa de Calidad y Cumplimiento que asegura con resultados cuantitativos el desempeño de S-SQUARE como partner tecnológico.

Equipo de trabajo:

Contamos con un equipo de profesionales especializado en ingeniería de software, con habilidades y conocimientos necesarios para la implementación de soluciones tecnológicas con altos estándares de calidad.



Qué hace la empresa o iniciativa:

S-SQUARE S.A. es una empresa del sector de las TICs, especializada en el desarrollo de software a la medida y en la fabricación y comercialización de productos que apoyan al personal directivo en el cumplimiento de la gestión estratégica de las organizaciones.

Con más de 7 años en el mercado, ha desarrollado más de 250 proyectos que representan más de 300.000 horas de ingeniería para los sectores financiero, logístico, industrial/manufactura y de servicios, y en desarrollo de proyectos de alto impacto que le han permitido acumular la experiencia necesaria para planear y ejecutar proyectos con calidad y cumplimiento exigidos por el mercado.

Algunas empresas en las que hemos implementado soluciones:

Postobón, Haceb, Cadena, Bancolombia, Tecnova, Euroceramica, Transmilenio, Mineros, Teledellín, Codesa, Creame, entre otras

Líneas de Negocio:

Desarrollo de software a la medida: Trabajo fundamentado en la planeación y seguimiento cuantitativo de proyectos y en el control de los procesos y productos según el modelo CMMI, lo que asegura obtener un producto exitoso y de alto impacto para su negocio.

Suite para la gestión estratégica S3: La Suite S3 facilita la gestión del desempeño (Performance Management) de los equipos de trabajo, cerrando el gap entre la visión estratégica y la operación del día a día.

Con S3 podrá gestionar proyectos, compromisos y administrar el tiempo de su equipo de trabajo para llevar un seguimiento detallado a cada objetivo de su negocio.



Modelo de Negocio:

1. Conocimiento del negocio del cliente
2. Identificación de necesidades
3. Propuesta de solución desde las tecnologías de información
4. Acompañamiento

Mercado Objetivo:

Desarrollo de software a la medida: Empresas medianas y grandes

Suite para la gestión estratégica S3: Empresas con cultura de "matriz de responsabilidades", planeación estratégica, planes de acción, reuniones efectivas, medición de indicadores y mejora continua